



LA PLATEFORME E-LEARNING FORCES LMS EST UN CENTRE DE FORMATION VIRTUEL DANS LEQUEL SONT HÉBERGÉS LES PARCOURS DE FORMATIONS POUR LES EXPERTS-COMPTABLES ET LEURS COLLABORATEURS.

## CONSULTANT EN REPRISE / TRANSMISSION D'ENTREPRISES

Fiche pédagogique

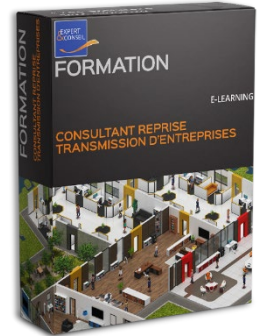
### DESCRIPTION DU PARCOURS DE FORMATION

Le parcours de formation a été conçu par Jean-Paul Debeuret, diplômé d'expertise comptable, ancien PDG du groupe pluridisciplinaire, E3C (40M€ de CA, 14000 clients, 700 collaborateurs, 80 bureaux).

Le parcours « Consultant Reprise / Transmission d'entreprises » s'effectue en e-learning.

D'une durée d'environ 27 heures de formation, il est divisé en 6 blocs de compétences :

- ✓ **Conseiller un porteur de projet en amont de sa reprise de fonds de commerce ou de PME** / 11 formations / 4h58
- ✓ **Conseiller un repreneur de PME** / 20 formations / 6h41
- ✓ **Conseiller un repreneur de fonds de commerce** / 13 formations / 3h56
- ✓ **Conseiller un cédant d'entreprise** / 16 formations / 5h37
- ✓ **Accompagner cédants et repreneurs d'entreprises** / 13 formations / 3h42
- ✓ **Vendre des missions de conseil aux repreneurs et aux cédants** / 7 formations / 2h26



Ce parcours regroupe 80 formations en vidéo accompagnées de tests de connaissances et de documents d'information et d'exemples en PDF.

Les vidéos de formation ont été enregistrées par 17 experts différents.

### Objectifs du parcours de formation en e-learning

- Connaître les démarches de reprise et transmission de TPE/PME
- Savoir conseiller repreneurs et cédants dans leurs démarches de reprise ou de transmission d'entreprise
- S'initier aux techniques d'évaluation d'entreprise
- Réaliser et vendre des missions de transmission de TPE/PME

### Pour qui ?

- Experts comptables non formés à la réalisation de missions de reprise/transmission d'entreprise
- Experts-comptables stagiaires voulant parfaire leur formation théorique
- Collaborateurs très confirmés de cabinet voulant se spécialiser en R&T

### Experts formateurs

- Jean-Paul Debeuret qui a réalisé 60 reprises de cabinets d'expertise comptable et a vendu son cabinet quand il réalisait 40M€ de chiffre d'affaires
- Experts comptables ayant développé les missions d'accompagnement de repreneurs et cédants dans leur cabinet
- Conseils en transmission d'entreprises
- Avocat spécialisé en transmission d'entreprise

### CONTENU DE LA FORMATION EN LIGNE

Le parcours de formation est composé de 26 formations en vidéo d'une durée totale d'environ 27 heures de vidéo. Le temps total de formation avec la réalisation des tests de connaissances est d'environ 29 heures.

### **Conseiller un porteur de projet en amont de sa reprise de fonds de commerce ou de PME / 11 formations / 4h58**

Je valide mon envie d'entreprendre  
Je comprends les revenus possibles pour un entrepreneur  
J'adapte mon régime matrimonial à ma volonté d'entreprendre  
Je m'informe sur la responsabilité civile du chef d'entreprise  
Je m'informe sur la responsabilité pénale du chef d'entreprise  
Je rends mon domicile insaisissable  
Je vérifie la cohérence homme/projet de mon projet  
Je choisis entre créer, reprendre ou intégrer une franchise  
Je reprends une entreprise en couple  
Je reprends un fonds de commerce  
Je reprends une PME

### **Conseiller un repreneur de PME / 20 formations / 6h41**

Je m'informe sur la démarche de reprise de société  
Je définis le cahier des charges de ma reprise de PME  
Je trouve une entreprise à reprendre  
Je signe un engagement de confidentialité  
J'obtiens les informations nécessaires pour réaliser une première étude de la cible  
Je rencontre le cédant pour la première fois  
Je diagnostique l'entreprise à reprendre  
Je réalise le diagnostic financier de l'entreprise à reprendre  
J'analyse les comptes de la cible  
Je retraite les comptes de l'entreprise avant de l'évaluer  
J'évalue la cible  
J'évalue une entreprise déficitaire  
Je définis le périmètre de la reprise envisagée  
Dois-je reprendre un fonds de commerce ou des titres de société ?  
J'envisage d'émettre une lettre d'intention  
J'établis une lettre d'intention  
Je négocie avec le vendeur  
Je négocie le rachat d'une entreprise de services  
Je finance ma reprise en LBO  
Je réussis les 100 premiers jours de ma reprise de PME

### **Conseiller un repreneur de fonds de commerce / 13 formations / 3h56**

Je m'informe sur la démarche de reprise d'un fonds de commerce  
Je découvre les acteurs de la transmission de fonds de commerce  
J'étudie l'emplacement du fonds de commerce  
Je diagnostique l'emplacement du fonds  
J'étudie le bail commercial des locaux  
Je conclus un bail commercial  
Je renouvelle mon bail commercial  
J'inventorie les éléments à négocier avec le cédant  
J'évalue le droit au bail  
J'évalue le fonds de commerce  
Je diagnostique le fonds de commerce  
Je ne tiens pas compte des recettes occultes  
Je négocie la reprise du fonds de commerce avec le cédant

### **Conseiller un cédant d'entreprise / 16 formations / 5h37**

Je découvre les différentes étapes d'une transmission d'entreprise  
J'hésite entre transmission familiale, vente à des salariés et vente à un tiers  
Je transmets mon entreprise à mes enfants  
Je donne mon entreprise  
Je vends mon entreprise à mes salariés

Je décide de vendre mon entreprise à un tiers  
Je comprends la démarche des repreneurs  
Je présente un beau bilan pour bien vendre mon entreprise  
Je choisis mes conseils pour ma transmission  
Je comprends le rôle du notaire dans la transmission de mon entreprise  
Je définis le périmètre de ma cession  
Je rembourse mes comptes courants d'associés et négocie la reprise de mes cautions  
Je fixe le prix de vente de mon entreprise  
Je cherche des repreneurs pour mon entreprise  
Je négocie la vente de mon entreprise  
Je vérifie que j'ai pris les bonnes décisions avant de signer

### **Accompagner cédants et repreneurs d'entreprises / 13 formations / 3h42**

Je comprends l'importance d'une garantie de passif  
Je négocie la garantie d'actif et de passif  
Je négocie une clause d'earn out  
Je négocie le remboursement des comptes courants et la reprise des cautions  
Je négocie un crédit vendeur  
J'organise les audits  
Je réalise un audit environnemental  
Je participe à la data room  
J'organise le closing  
J'écoute mes conseils avant de signer  
Je lève les conditions suspensives habituelles d'un contrat  
Je signe les actes définitifs  
Je me fais accompagner par le cédant

### **Vendre des missions de conseil aux repreneurs et aux cédants / 7 formations / 2h26**

Je formalise mon offre de services intellectuels  
Je vends de la matière grise  
J'adopte la méthode de vente PERAC (Préparer, Ecouter, Reformuler, Argumenter, Concrétiser)  
Savoir présenter une lettre de mission  
Signer une lettre de mission avec un repreneur d'entreprise  
Vendre des missions facturées par des honoraires de succès  
Défendre le montant des honoraires proposés à un prospect

## **Prix du parcours de formation**

Le prix du parcours de formation en ligne « Consultant Reprise / Transmission d'entreprises » est de 420 € H.T. - 504 € T.T.C.

L'abonnement donne accès aux 80 formations en vidéo du parcours de formation Consultant Reprise / Transmission d'entreprises et aux tests de connaissances liés à chaque vidéo de formation pendant 6 mois.

OPCO ATLAS prend en charge les coûts pédagogiques dans le cadre du plan de développement des compétences du cabinet. Le plan de compétences regroupe l'ensemble des actions de formation prises à l'initiative de l'employeur, en lien avec sa stratégie et l'évolution de son marché.

- 1800€ HT annuels pour les cabinets de moins de 11 salariés
- 6600€ HT annuels pour les cabinets de moins de 11 à 49 salariés

## **Attestation de formation**

Les experts comptables ont une obligation de formation, ils doivent y consacrer au moins 120 heures sur une période de 3 ans. Ils peuvent se former en ligne, sans déplacements.

A l'issue du parcours de formation, sur demande et gratuitement, une attestation sur les formations étudiées est fournie aux experts-comptables.

## Certificat de formation

Le certificat de formation est délivré suite à un examen en ligne\* de 75min, sous surveillance de web cam, avec correction automatique et délivrance d'une note.

Le certificat de formation avec la liste des formations étudiées et la note obtenue à l'examen est facturé 140 € H.T. - 168 € T.T.C.

*\*Pour pouvoir soutenir l'examen, le candidat doit avoir étudié 90 % des formations du parcours Consultant Reprise / Transmission d'entreprises.*



L'équipe pédagogique de FORCES peut être contactée sur [pedagogie@laformationpourtous.com](mailto:pedagogie@laformationpourtous.com) (réponse dans les 24 heures ouvrables) et du lundi au vendredi de 9h à 13h et de 14h à 17h au 01.39.57.64.82.

Les vidéos de formation sont consultables par les personnes porteuses de handicap physique de leur domicile, sur leur ordinateur, tablette ou portable. Les personnes souffrant de handicap visuel ou auditif peuvent avoir des difficultés à voir ou à entendre les vidéos.

Dans ce cas, elles peuvent consulter :

- l'AGEFIPH : [www.agefiph.fr](http://www.agefiph.fr) – 0 800 11 10 09 – et la page de son site web spécialement dédiée à la formation : <https://www.agefiph.fr/ressources-handicap-formation>
- le site service-public.fr pour connaître leurs droits : <https://www.service-public.fr/particuliers/vosdroits>

**FORCES est référencé sur DATADOCK et certifié VERISELECT**



**ACHETER VOTRE FORMATION EN LIGNE  
SUR [WWW.EXPERT-ET-CONSEIL.COM](http://WWW.EXPERT-ET-CONSEIL.COM)**

### CONTACTS

Téléphone : +33 (0)1 39 57 64 82 du lundi au vendredi de 9H à 13H et de 14H à 17h

Email : [commercial@forces.fr](mailto:commercial@forces.fr)